

## STEPHEN MARKSCHEID

419 Washington Avenue  
Wilmette, Illinois 60091  
847-251-4059 / 312-376-7888  
[smarkscheid@gmail.com](mailto:smarkscheid@gmail.com)

在美国、亚洲及欧洲超过 20 年的公司财务经验，专注于并购、战略投资、合资及在新兴市场跨行业的新业务拓展；在医疗保健行业、科学技术行业、银行及金融业有丰富的成功经验；美国公民，了解多国文化，会多种语言，有在中国、台湾、香港、泰国、新加坡及伦敦居住及工作经验；能熟练使用英语及汉语，可用日语及法语流畅交谈

### 工作经验

#### **Synergz BioScience Inc. – 芝加哥**

**2007 – 今**

首席财务官 (CFO)

**职责：**使该香港生物基因公司的创新技术商业化；建立与基因科研团体、国家实验室、生物基因企业等之间的有效合作关系

#### **HuaMei Capital Company, Inc. – 芝加哥**

**2006 - 2007**

首席财务官 (CFO)

**职责：**负责该刚起步的小型投资银行的各项工作，重点关注美国和中国之间的资金往来。HuaMei 是第一家美国在中国的投资银行，它由 Adlai Stevenson III 及 Leo Melamed 共同创立，中国招商证券拥有其 50% 股权。该公司主要从事两类业务：（1）向中国机构投资者提供资产管理服务，及（2）外资在中国或中国本土资金进行的直接投资和并购

#### **GE Healthcare Financial Services - 芝加哥**

**2003 - 2006**

高级副总裁-全球风险管理

**职责：**并购交易的尽职调查及风险评估；新产品的风险评估；企业风险管理

**业绩：**

- 在中国发起了设备融资业务，发展了客户基础并建立了信用标准
- 将科技融资业务的年收入扩大到了 2 亿美元
- 负责了几家主要并购交易的尽职调查
- 开发了证券管理工具来预防风险
- 为医疗业务并购融资开发了新产品
- 将行业风险通过制度植入保险及证券管理中

#### **GE China – 北京**

**2001 - 2002**

业务发展主管 – GE Capital

**职责：**在中国寻找 GE 资本业务间的并购交易

**业绩：**

- 设计并实施了消费融资的合资战略，完成了对深圳发展银行的 1 亿美元投资
- 负责了不良贷款的交易业务
  - Great Wall Asset Management Auction - 7 亿美元交易金额。负责督导了承销团队、估值程序及投标策略；与四家合作实体进行了商讨；设计了满足卖方目标的创新结构
  - Huarong Asset Management Auction, Beijing - 20 亿美元交易金额。与当地资产管理机构建立了合作关系，负责了合资服务公司的计划实施
  - Bank of Overseas Chinese, Taipei - 11 亿美元交易金额。私下协商了资产交易

**GE Capital – 亚太地区 – 新加坡****1998 - 2001**

业务发展主管- ERC 亚太地区

**职责：**建立业务发展战略计划；领导团队在亚太地区寻找并实施战略投资交易；负责尽职调查、交易谈判及目标整合

**业绩：**

- 项目主管：电子商务战略，包括开发新的在线保险信息系统、招募外部投资人及具体执行
- 投资马来西亚 IT 公司（小股东）
- 投资中国在线保险卖场（小股东）
- 收购菲律宾人保公司
- 投资澳大利亚新设立的代理公司（大股东）
- GE 与日本人生保险公司的 5 亿美元合资

**Boston Consulting Group – 香港****1994 - 1997**

项目主管

**职责：**就广泛的战略问题向主要跨国企业及当地财务机构提供资讯服务；负责处理客户关系、开发新业务、进行项目管理并负责人员招聘、职业发展规划及办公室行政工作

**业绩：**

- 为一家欧洲金融服务公司提供了发展战略并设计了其亚洲架构
- 在亚洲设计并实施了一份市场开发计划，提升其市场知名度
- 为一家大型香港银行的抵押业务设计了发展战略
- 为一家处于行业领先地位的中国汽车生产商设计了国内分销策略
- 为一家欧洲医疗设备制造商设计了分销策略
- 为一家大型印度尼西亚银行的公司业务设计了发展战略
- 为一家大型泰国银行进行了业务流程再造，重新设计了其分支机构运营
- 为一家中国果肉制造商设计了财务计划及业务发展战略
- 为一家大型韩国银行的零售业务设计了发展战略

**First Chicago Bank - 香港、伦敦、芝加哥、纽约****1988 - 1993**

副总裁

**职责：**为中国公司及机构客户提供公司财务、贸易融资及并购服务

**业绩：**

- 开发了亚洲衍生品业务，为地区机构服务
- 第一家中国企业在美国的收购业务，收购了一家加里福利亚炼油厂
- 中国企业收购佛罗里达的一家化肥企业

**Chase Manhattan Bank – 纽约、香港、北京****1984 - 1988**

副总裁

**职责：**消费融资-产品开发及营销；为美国跨国企业提供公司财务、贸易融资及咨询业务

**业绩：**

- 完成多个项目合资及科技转让，涉及多个行业，包括石化、食品加工、汽车制造、建材等行业
- 获得 Chase Manhattan 提供的 5 个月在亚洲的培训机会

**US China Business Council - 北京、华盛顿****1978 - 1983**

代表

**职责：**代表美国跨国企业进行投资研究、提供谈判支持及联络工作；在中国商业周刊杂志上撰写文章；安排并带领中国商业代表团赴美参观

